



Als Sparring Partner erfolgreich mitgestalten.

Geschäfts- und Nachhaltigkeitsbericht 2012.

Auf einen Blick

	2012 CHF Mio.	2011 CHF Mio.	2010 CHF Mio.	2009 CHF Mio.	2008 CHF Mio.
Bilanz					
Bilanzsumme ²⁾	19 241,1	18 741,9	17 119,8	17 239,5	16 887,8
Hypothekarforderungen	15 009,7	14 393,8	13 696,6	13 226,6	12 711,8
Verpflichtungen gegenüber Kunden in Spar- und Anlageform	9 371,4	8 765,0	8 148,0	7 640,4	6 593,1
Erfolgsrechnung					
Betriebsertrag ²⁾	364,0	360,2	361,4	368,7	335,8
Bruttogewinn ^{1) 2)}	206,0	202,4	186,9	207,3	184,8
Jahresgewinn	111,9	109,0	108,9	106,3	96,1
Ausschüttungen auf Zertifikatskapital	18,8	18,8	18,8	18,8	17,1
Ausschüttungen an den Kanton	40,0	40,0	40,0	40,0	34,0
Weitere Angaben					
Personalbestand (Personen) ⁴⁾	773	767	749	738	721
Personalbestand (Vollpensen) ⁴⁾	654	658	642	633	621
Anzahl Niederlassungen	25	25	27	27	27
Assets under Management	12 862	12 489	12 369	12 511	11 450
Durchschnittliche Zinsmarge	1,461%	1,528%	1,497%	1,521%	1,355%
Return on Equity ^{2) 4)}	10,82%	10,45%	11,11%	14,96%	11,75%
CostIncome-Ratio ^{1) 2) 5)}	43,40%	43,82%	43,35%	41,87%	44,96%
Kantonalbank-Zertifikat					
Jahresschlusskurs (in CHF)	1 110,00	1 300,00	1 280,00	1 036,00	975,00
Nominalwert (in CHF)	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00
Dividende je Zertifikat (in CHF)	33,00	33,00	33,00	33,00	30,00
Börsenkapitalisierung ³⁾	2 408,7	2 821,0	2 777,6	2 248,1	2 115,8

¹⁾ 2008 / 2009: Kennzahl bereinigt um Aufwand Rückstellung Sanierung Pensionskasse (FER 16)

²⁾ 2008: Restatement gemäss «True and Fair View»-Prinzip

³⁾ Zertifikats- und Dotationskapital

⁴⁾ 2008: Kennzahl bereinigt um IT-Rückstellung Migration

⁵⁾ 2008 / 2009 / 2010: Kennzahl bereinigt um Aufwand für IT-Migration

⁶⁾ Restatement Werte 2008 – 2010

Bilanz per 31. Dezember 2012 (vor Gewinnverwendung)

Aktiven

	31.12.2012 CHF 1000	31.12.2011 CHF 1000	Veränderung CHF 1000	Veränderung %
Flüssige Mittel	568 089	549 555	18 535	3,37
Forderungen aus Geldmarktpapieren	14 050	12 131	1 919	15,82
Forderungen gegenüber Banken	207 465	377 652	-170 188	-45,06
Forderungen gegenüber Kunden	1 434 988	1 301 604	133 384	10,25
Hypothekarforderungen	1 500 974	1 439 381	61 593	4,28
Handelsbestände in Wertschriften und Edelmetallen	2 384	6 336	-3 952	-62,37
Finanzanlagen	1 613 499	1 653 140	-39 641	-2,40
Beteiligungen	38 933	42 101	-3 169	-7,53
Sachanlagen	160 942	164 162	-3 219	-1,96
Immaterielle Werte	8 485	16 335	-7 851	-48,06
Rechnungsabgrenzungen	102 337	114 609	-12 272	-10,71
Sonstige Aktiven	80 166	110 483	-30 317	-27,44
Nicht einbezahltes Gesellschaftskapital	0	0	0	0,00
Total Aktiven	19 241 087	18 741 924	499 162	2,66
Total nachrangige Forderungen	8 000	8 520	-520	-6,10
Total Forderungen gegenüber dem Kanton Basel-Landschaft	100 004	20 900	79 104	378,48

Passiven

	31.12.2012 CHF 1000	31.12.2011 CHF 1000	Veränderung CHF 1000	Veränderung %
Verpflichtungen aus Geldmarktpapieren	124	237	-113	-47,78
Verpflichtungen gegenüber Banken	223254	357083	-133829	-37,48
Verpflichtungen gegenüber Kunden in Spar- und Anlageform	9371418	8764977	606442	6,92
Übrige Verpflichtungen gegenüber Kunden	3893985	4192636	-298652	-7,12
Kassenobligationen	210227	320978	-110751	-34,50
Anleihen und Pfandbriefdarlehen	3277719	2977000	300719	10,10
Rechnungsabgrenzungen	240285	166589	73695	44,24
Sonstige Passiven	125685	156361	-30676	-19,62
Wertberichtigungen und Rückstellungen	163368	167348	-3980	-2,38
Reserven für allgemeine Bankrisiken	867000	804000	63000	7,84
Gesellschaftskapital	217000	217000	0	0,00
Allgemeine gesetzliche Reserve	536860	496860	40000	8,05
Eigene Beteiligungstitel	-8813	-2633	-6181	234,79
Aufwertungsreserve	0	0	0	0,00
Andere Reserven	1767	2187	-420	-19,21
Gewinnvortrag	9344	12300	-2957	-24,04
Jahresgewinn	111864	109000	2865	2,63
Total Passiven	19241087	18741924	499162	2,66
Total nachrangige Verpflichtungen	0	0	0	0,00
Total Verpflichtungen gegenüber dem Kanton Basel-Landschaft	202092	477565	-275474	-57,68

Ausserbilanzgeschäfte

	31.12.2012 CHF 1000	31.12.2011 CHF 1000	Veränderung CHF 1000	Veränderung %
Eventualverpflichtungen	164393	114546	49847	43,52
Unwiderrufliche Zusagen	460366	210348	250018	118,86
Einzahlungs- und Nachschussverpflichtungen	34703	34953	-250	-0,72
Verpflichtungskredite	0	0	0	0,00
Derivative Finanzinstrumente				
Positive Wiederbeschaffungswerte	42943	91583	-48640	-53,11
Negative Wiederbeschaffungswerte	56629	47001	9628	20,49
Kontraktvolumen	8112716	7325772	786944	10,74
Treuhandgeschäfte	10065	9276	790	8,51

Erfolgsrechnung

Ertrag und Aufwand aus dem ordentlichen Bankgeschäft

	2012 CHF 1000	2011 CHF 1000	Veränderung CHF 1000	Veränderung %
Erfolg aus dem Zinsengeschäft	273 617	276 084	-2 467	-0,89
Zins- und Diskontertrag	436 839	451 827	-14 988	-3,32
Zins- und Dividendenertrag aus Handelsbeständen	0	0	0	0,00
Zins- und Dividendenertrag aus Finanzanlagen	34 652	38 082	-3 430	-9,01
Zinsaufwand	-197 875	-213 826	15 951	-7,46
Erfolg aus dem Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft	62 963	65 036	-2 073	-3,19
Kommissionsertrag Kreditgeschäft	5 629	4 246	1 382	32,56
Kommissionsertrag Wertschriften- und Anlagegeschäft	46 249	50 824	-4 575	-9,00
Kommissionsertrag übriges Dienstleistungsgeschäft	16 459	15 660	799	5,10
Kommissionsaufwand	-5 373	-5 695	321	-5,64
Erfolg aus dem Handelsgeschäft	15 930	16 086	-1 56	-0,97
Übriger ordentlicher Erfolg	11 501	2 979	8 522	286,10
Erfolg aus Veräusserungen von Finanzanlagen	1 750	1 807	-57	-3,13
Beteiligungsertrag	2 706	2 585	121	4,68
Liegenschaftenerfolg	3 107	2 823	284	10,05
Anderer ordentlicher Ertrag	3 937	154	3 784	2 462,98
Anderer ordentlicher Aufwand	0	-4 390	4 390	-100,00
Betriebsertrag	364 010	360 184	3 826	1,06
Geschäftsaufwand	-158 033	-157 820	-213	0,13
Personalaufwand	-99 043	-98 205	-838	0,85
Sachaufwand	-58 990	-59 615	625	-1,05
Bruttogewinn	205 978	202 364	3 613	1,79
Jahresgewinn				
Bruttogewinn	205 978	202 364	3 613	1,79
Abschreibungen auf dem Anlagevermögen	-26 839	-47 426	20 588	-43,41
Wertberichtigungen, Rückstellungen und Verluste	-5 308	-2 398	-2 910	121,36
Zwischenergebnis	173 831	152 540	21 291	13,96
Ausserordentlicher Ertrag	1 250	6 694	-5 444	-81,32
Ausserordentlicher Aufwand	-63 049	-50 045	-13 004	25,99
Steuern	-168	-190	22	-11,47
Jahresgewinn	111 864	109 000	2 865	2,63
Gewinnverwendung				
Jahresgewinn	111 864	109 000	2 865	2,63
Gewinnvortrag Vorjahr	9 344	12 300	-2 957	-24,04
Bilanzgewinn	121 208	121 300	-92	-0,08
Verzinsung des Dotationskapitals	-4 457	-4 646	189	-4,08
Ausschüttungen auf dem Zertifikatskapital	-18 810	-18 810	0	0,00
Abgeltung Staatsgarantie	-8 500	-8 500	0	0,00
Ablieferung an den Kanton BaselLandschaft	-40 000	-40 000	0	0,00
Zuweisung an die allgemeine gesetzliche Reserve	-40 000	-40 000	0	0,00
Gewinnvortrag	9 441	9 344	98	1,04

Inhalt

Seite 4–10

Highlights	4
Vorwort	6
In Kürze	10

Seite 15–34

Jahresbericht

Finanzen und Risk Office	15
Beratung	17
Produkte und Dienstleistungen	19
Firmenkunden	22
Prozesse und Datenmanagement	24
Mitarbeitende	29
Mitarbeiterumfrage	31

Seite 39–48

Nachhaltigkeitsbericht	39
Betriebsökologie	44

Seite 53–74

Corporate Governance

Struktur und Aktionariat	53
Organigramm	56
Verwaltungsrat	58
Geschäftsleitung	67
Entschädigungen, Beteiligungen und Darlehen	69
Mitwirkungsrechte der Aktionäre	72
Kontrollwechsel und Abwehrmassnahmen	72
Revisionsstelle	73
Informationspolitik	74

Seite 79–86

Organe, Stiftungen	79
---------------------------	----



In diesem Geschäftsbericht finden Sie diverse QR-Codes. Über Smartphone oder Tablet führen sie zu Videos und Hintergrundinformationen.



Dieser Geschäftsbericht ist ebenfalls digital als App erhältlich.

Die Sparring Partner der BLKB (Stand 31.12.2012).

SANDRINE ABGOTTSPON GEORGES ACKERET IRENE ADONI HANS RUDOLF AEBI HEIDI AEBI REGULA AERNI BARBARA ALBIETZ MARKUS ALISPACH
YVES ALLEMANN BRUNO AMPORT KARIN AMREIN LILIAN AMREIN PASCAL AMSTUTZ CHRISTINE ANKLIN CHRISTOPH ANLIKER GABRIEL ANTONUTTI

Highlights 2012

99%

Höchstnote

99 Prozent der Mitarbeitenden der Basellandschaftlichen Kantonalbank würden die Bank als Arbeitgeberin weiterempfehlen. Dies zeigt eine Befragung der Mitarbeitenden, in der die Bank auch in anderen Bereichen mit Höchstnoten ausgezeichnet wird.

4,8%

Zuverlässige Kreditgeberin

Die Basellandschaftliche Kantonalbank nimmt ihre volkswirtschaftliche Verantwortung ernst. Die Ausleihungen gegenüber privaten und kommerziellen Kunden haben um 4,8 Prozent zugenommen.

208,6%

Mit einer Eigenkapitalquote von 208,6 Prozent und einem Höchstrating von Standard & Poor's mit der Stand-alone-Bewertung von AA- und einem AAA in der Betrachtung gemeinsam mit dem Kanton, ist die BLKB eine der sichersten Banken der Welt.

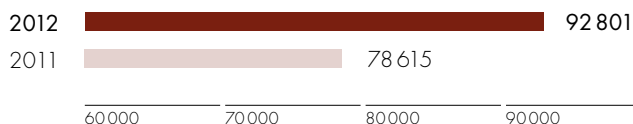
-5,9%

Weniger Treibhausgas

Die Basellandschaftliche Kantonalbank konnte ihre Treibhausgasemissionen im Vergleich zum Vorjahr um 5,9 Prozent senken. Im Fünfjahresvergleich beträgt die Reduktion 29 Prozent.

Erfolgreiche Jobs-for-Juniors-Karte

Die Basellandschaftliche Kantonalbank konnte der Jobfactory Basel und dem Lehrbetriebsverbund Baselland und Umgebung je CHF 92 801 überweisen, 18 Prozent mehr als im Vorjahr.





Facebook wächst

Die Präsenz der Basellandschaftlichen Kantonalbank in den Social Media gewinnt weiter an Beliebtheit. Die Zahl der Fans auf Facebook kletterte per Ende 2012 auf 2800 Personen. Die direkte Möglichkeit zum Feedback, die Ticketverlosungen und die Zusatzinformationen kommen bei der Zielgruppe an.

Wirksamer Schutz für Maestro-Karten

Seit Dezember 2012 schützt die Basellandschaftliche Kantonalbank alle Maestro-Karten mit Geoblocking gegen Missbrauch. Durch diese Massnahme ist die Möglichkeit des Skimmings deutlich eingeschränkt und die Sicherheit für Kunden erhöht.

9000

SMS zur Authentisierung

Jeden Tag versendet die Basellandschaftliche Kantonalbank 9000 SMS mit mTAN. Dank diesem mobilen Zusatzcode können Kundinnen und Kunden im Internet Banking ihre Zahlungen sicher abwickeln.



Kostenlose Internetverbindungen

Im Durchschnitt 25 000-mal im Monat nutzen Pendler und Passanten den WLAN-Hotspot am Bahnhof Liestal. Die Dienstleistung wird seit Juni 2012 von der Basellandschaftlichen Kantonalbank kostenlos zur Verfügung gestellt.

15 009 749 000

Der Hypothekarbestand der Basellandschaftlichen Kantonalbank hat die Höchstmarke von CHF 15 Milliarden erreicht. Dies entspricht einem Wachstum von 4,3 Prozent.



Dr. Beat Oberlin Präsident der Geschäftsleitung, Elisabeth Schirmer-Mosset Bankpräsidentin

Auf einem starken Fundament die Zukunft erfolgreich mitgestalten.

«2011 war für die Finanzbranche ein sehr anspruchsvolles Jahr. Staatsverschuldung, starker Franken, Eurokrise, Nullzinspolitik der Schweizerischen Nationalbank und neue Vorschriften der Regulatoren stellten hohe Anforderungen – auch an die Basellandschaftliche Kantonalbank (BLKB).» Mit diesem Satz haben wir das Editorial zum letztjährigen Geschäftsbericht eingeleitet. Die Situation hat sich im Berichtsjahr nicht wesentlich verändert. Das wirtschaftliche Umfeld ist weiter geprägt von grossen Unsicherheiten, hoher Staatsverschuldung, der Nullzinspolitik der SNB und hoher Arbeitslosigkeit im Ausland. Dazu kommen zunehmend Entlassungen auch in der Schweiz.

Auch in diesen turbulenten Zeiten hat sich unser Modell der klassischen Universalbank bewährt. Die Erträge liegen praktisch auf Vorjahreshöhe, der Bruttogewinn konnte leicht gesteigert werden. Für die weitere Entwicklung entscheidend ist vor allem auch das Vertrauen unserer Kunden. Marktstudien zeigen eindrücklich, dass wir eine starke Marktstellung und sehr loyale Kunden und Mitarbeitende haben. Im 2012 sind uns denn auch wieder CHF 352,2 Mio. an Neugeldern zugeflossen. Wir danken unseren Kunden für ihre Treue und das uns entgegengebrachte Vertrauen ganz herzlich.

Die mit der Region eng verbundene BLKB nimmt ihre wichtige Rolle als Kreditgeber und damit als Schmiermittel für das Funktionieren der Wirtschaft gerade auch in konjunkturell schwierigeren Zeiten sehr ernst. Die übrigen Ausleihungen an Firmen haben um 7,36 Prozent zugenommen, ohne dass das Risikoprofil sich negativ verändert hätte.

Das Leitbild für eine erfolgreiche Zukunft

Die Bankenbranche und damit auch die BLKB stehen vor einer anspruchsvollen Zukunft. International und national normieren

Regulatoren und Gerichte die Handlungsfreiheit der Banken – ungeachtet des Geschäftsmodells – immer stärker. Dabei werden alle Banken – ob gross oder klein, ob international, national oder regional – oft über den gleichen Leisten geschlagen. Aus «too big to fail» wird so für kleinere Banken immer mehr «too small to survive».

Um die starke Stellung der BLKB in dieser veränderten Umwelt aufrechtzuerhalten, ist die präzise strategische Ausrichtung für die Zukunft von grosser Bedeutung. Im Berichtsjahr haben der Bankrat und die Geschäftsleitung das Leitbild der Bank verabschiedet. Es steht unter dem Motto «erfolgreich mitgestalten». Die BLKB will ihren Kundinnen und Kunden, ihren Mitarbeitenden und der Bevölkerung Zukunftsperspektiven eröffnen und ihren Teil zur Verwirklichung dieser Perspektiven beitragen. Dabei kann sie sich auf ein starkes Fundament stützen: auf ihre tiefe Verankerung bei allen Anspruchsgruppen, auf das hohe Vertrauen ihrer Kundinnen und Kunden, auf die grosse Zufriedenheit ihrer Mitarbeitenden und auf einen besonnenen Eigentümer, der Wert legt auf eine nachhaltige Entwicklung der Bank. Das Leitbild ist die Basis für die Überarbeitung der Strategie. Die Definition von finanziellen Schlüsselgrössen und Frühindikatoren bilden Rahmen und zugleich Kontrolle für den Weg zur Erreichung der festgelegten Ziele.

Die Werte für eine erfolgreiche Zukunft

Drei Werte stehen seit Jahren für die Kultur und die Geschäftspolitik der BLKB: «persönlich», «engagiert», «nachhaltig». Diese Werte prägen selbstverständlich auch das Leitbild. Sie sind unsere Leitsterne für ein erfolgreiches Mitgestalten. Damit wir gemeinsam mit unseren Anspruchsgruppen Zukunftsperspektiven entwickeln und verwirklichen können, braucht es aber noch etwas ganz Wesentliches: gegenseitiges Vertrauen. Und

Voraussetzungen für Vertrauen sind Transparenz, Ehrlichkeit und Offenheit.

Die sichere Basis für eine erfolgreiche Zukunft

Ein Höchst rating von Standard & Poor's mit der Stand-alone-Bewertung AA- und einem AAA in der Betrachtung gemeinsam mit dem Kanton reihen die BLKB unter die best positionierten und sichersten Banken der Welt ein. Eine Eigenkapitalquote von 208,6 Prozent und ein äusserst niedriger Rückstellungsbedarf belegen, dass die BLKB eine nachhaltige Geschäftspolitik verfolgt und dem Risikomanagement hohe Priorität einräumt.

Ehrlichkeit und Offenheit für eine erfolgreiche Zukunft

Die BLKB hat sich zum Ziel gesetzt, ihre Kundinnen und Kunden, ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, ihre Lieferanten und die Öffentlichkeit ehrlich und verständlich zu informieren, den Dialog zu suchen und offen zu sein für ihre Anregungen. Ein zentraler Teil unserer Geschäftspolitik ist Transparenz, denn wir wollen nur Geschäfte machen, die wir verstehen, und wir wollen keinen Beitrag leisten zur Umgehung von Vorschriften. Oder ganz einfach: Wir wollen unser Geld ehrlich verdienen, mit ehrlichen Geschäften und mit ehrlichen Kundinnen und Kunden. Wir sind überzeugt, dass wir mit dieser Haltung eine attraktive Bank sind für Kundinnen und Kunden aus dem In- und Ausland sowie für unsere Mitarbeitenden.

Die Crew für eine erfolgreiche Zukunft

Wir wollen sowohl die Zukunft unserer Kundinnen und Kunden als auch die Zukunft unserer Bank erfolgreich mitgestalten. Dafür brauchen wir Mitarbeitende, welche genau dieses Ziel haben. Mitarbeitende, die die Werte und Ziele der BLKB kennen und umsetzen wollen. Unsere im Herbst durchgeführte Mitarbeiterumfrage zeigt eindrücklich die Motivation und Identifikation

der Mitarbeitenden mit den definierten Grundsätzen und der Strategie. 84,4 Prozent haben sich an der Umfrage beteiligt. 77 Prozent sind mit ihrer Arbeitssituation zufrieden, 85 Prozent haben ein starkes Zugehörigkeitsgefühl zur BLKB und 99 Prozent würden die BLKB als Arbeitgeberin weiterempfehlen. Gleichzeitig belegt die BLKB einen Spitzenplatz unter den Kantonalbanken in der Disziplin Bruttogewinn pro Mitarbeiter. Wir sind stolz auf das grosse Engagement und das Vertrauen unserer Mitarbeitenden in die BLKB. Ihnen gehört unser grosser Dank für das im 2012 Geleistete.

Produkte für eine erfolgreiche Zukunft

Für eine erfolgreiche Zukunft bieten wir unseren Kundinnen und Kunden gute und innovative Produkte an. Ein Beispiel: In Zusammenarbeit mit Swissquote haben wir 2011 die erste E-Hypothek der Schweiz lanciert. Die elektronische Hypothek wird exklusiv von Swissquote vertrieben. Produziert wird sie von der BLKB, die auch die Konditionen festlegt und die Hypothekausleihungen in ihren Büchern hat. In der Zusammenarbeit haben Swissquote und die BLKB viel voneinander gelernt. Die Swissquote-Hypothek verzeichnete im Berichtsjahr ein erfreuliches Wachstum und ist heute auf dem Markt gut etabliert.

Kanäle für eine erfolgreiche Zukunft

Die BLKB baut ihre elektronischen Kanäle aus. Kundinnen und Kunden von heute und von morgen suchen auf den verschiedensten Wegen den Kontakt zur Bank – von der Filiale, übers Telefon, über den Bancomat, das Internet, über Tablets bis zum Smartphone. Wir sind die Bank in der Nähe und Nähe heisst auch Internetsite, Blog, Facebook oder Twitter. Nähe ist und bleibt aber auch die Niederlassung. Wir haben das dichteste Filialnetz von allen Banken im Kanton und

bedienen kleinere Gemeinden mit einem BLKB-Bus. In die Modernisierung der Filialen investieren wir jedes Jahr grössere Beträge. Im Berichtsjahr wurde die Filiale Aesch nach längeren Umbauarbeiten neu eröffnet. Im 2013 wird die Niederlassung Ettingen umgebaut.

Die Kunden für eine erfolgreiche Zukunft

Die BLKB hat das Ziel, den Kunden in den Mittelpunkt zu stellen, seine Bedürfnisse zu kennen und sie in guter Qualität zu fairen Bedingungen zu erfüllen. Eine Ende 2011 durchgeführte Marktstudie des Verbands Schweizerischer Kantonalbanken bei Privatkunden belegt, dass sie dieses Ziel auch erreicht. Mit 59 Prozent hat sie den grössten Kundenanteil aller Banken in ihrem Marktgebiet. Mit 42 Prozent hat sie mit Abstand den grössten Anteil an Kunden, die länger als zehn Jahre bei ihrer Bank sind. Und die Zufriedenheit ihrer Kundinnen und Kunden liegt auf einer Skala von 1 (sehr unzufrieden) bis 10 (sehr zufrieden) bei 8,82 Punkten. Damit wird sie in dieser Disziplin nur von der Raiffeisen Bank übertroffen.

Als Bank im Dreiländereck ist die BLKB auch die Bank von Grenzgängerinnen und Grenzgängern, die in der Nordwestschweiz arbeiten. Viele Arbeitgeber in unserer Region sind unsere Kunden und wickeln ihre Lohnzahlungen über die BLKB ab. Damit sind auch die meisten ihrer Mitarbeitenden aus Deutschland oder Frankreich unsere Kunden. Sie sind die einzigen Kundinnen und Kunden mit Wohnsitz im Ausland, die bei der BLKB eine Kundenbeziehung am Schalter eröffnen können. Alle anderen Beziehungen zu Kundinnen und Kunden mit Wohnsitz im Ausland können nur in zwei spezialisierten Zentren in Basel und Liestal eröffnet werden. Dabei gilt der strikte Grundsatz: Die BLKB nimmt keine un versteuerten Gelder entgegen. Und es ist für uns selbstverständlich, dass wir alle Mass-

nahmen, die im Rahmen der Weissgeldstrategie des Bundes formuliert werden, sofort umsetzen.

Der Blick voraus

Die BLKB ist für die Zukunft gut gerüstet, aber selbstverständlich wird auch ihr Erfolg stark vom gesamten Umfeld mitgeprägt. Und dieses Umfeld ist nach wie vor sehr schwierig.

Es ist weiterhin geprägt von grossen Unsicherheiten, hoher Staatsverschuldung, hoher Arbeitslosigkeit im Ausland, der Nullzinspolitik der SNB und zunehmenden Entlassungen auch in der Schweiz. Die Expertengruppe des Bundes erwartet eine Fortsetzung der verhaltenen Konjunktur mit leicht zunehmender Arbeitslosigkeit. Für 2012 wird ein BIP-Wachstum von 1,0 Prozent prognostiziert, für 2013 unter der Voraussetzung einer sich erholenden Weltkonjunktur eine leichte Beschleunigung auf 1,4 Prozent.

Zu diesen gedämpften Aussichten kommen immer neue Regulierungen für die Schweizer Banken, welche unsere tägliche Arbeit beeinflussen und uns stark in Anspruch nehmen.

Angesichts der wirtschaftlichen und regulatorischen Faktoren erwarten wir für 2013 ein Ergebnis, das leicht unter Vorjahr liegen wird.



Elisabeth Schirmer-Mosset
Bankpräsidentin



Dr. Beat Oberlin
Präsident der Geschäftsleitung

Seriös und solid: Die BLKB wächst weiter.

Die Basellandschaftliche Kantonalbank (BLKB) ist auch 2012 weiter gewachsen. Der Bruttogewinn hat um 1,8 Prozent auf CHF 206 Mio. zugenommen. Der Jahresgewinn erhöhte sich um 2,6 Prozent auf CHF 111,9 Mio. Der Neugeldzufluss betrug CHF 352,2 Mio. Die Dividende mit CHF 33 pro KBZ und die Ausschüttungen an den Kanton bleiben mit CHF 53,0 Mio. unverändert. Der Eigenkapitaldeckungsgrad liegt über 208 Prozent. Die Tier-1-Ratio beträgt 16,7 Prozent.

Zinsengeschäft: Leichter Rückgang

Mit CHF 273,6 Mio. lag der Erfolg aus dem Zinsengeschäft mit -0,9 Prozent leicht unter dem Vorjahr. Die anhaltende Nullzinspolitik der SNB, Absicherungskosten der Zinsrisiken sowie sinkende Kundenmargen besonders im Passivgeschäft hinterliessen hier ihre Spuren.

Zunahme der Hypotheken und Kredite für Private und Firmen

Die Hypothekarforderungen nahmen um 4,3 Prozent auf die neue Rekordhöhe von CHF 15,0 Mia. zu. Die übrigen Ausleihungen – mehrheitlich ohne Sicherheiten – wuchsen ohne Repo-Geschäfte um 30,3 Prozent auf CHF 1,4 Mia.

Weiteres Wachstum der Spargelder

Die Spar- und Anlagegelder wuchsen um CHF 606 Mio. (6,9%) auf CHF 9,4 Mia. Als Folge des tiefen Zinsniveaus nahmen dagegen die Kassenobligationen um 34,5 Prozent auf CHF 210 Mio. ab.

Rückläufiges Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft

Im Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft ging der Erfolg um 3,0 Prozent auf CHF 63 Mio. zurück.

Stabiles Handelsgeschäft

Der Erfolg aus dem Handelsgeschäft, das bei der BLKB fast ausschliesslich Kundenhandel ist, blieb mit einer Abnahme um 1 Prozent auf CHF 15,9 Mio. stabil.

Leichte Zunahme beim Betriebsertrag

Der Betriebsertrag stieg um 1,1 Prozent auf CHF 364 Mio. Der leichte Rückgang im operativen Geschäft wurde durch die Erholung der Börsen kompensiert

Kosten stabil

Der Geschäftsaufwand blieb mit einer Zunahme von 0,1 Prozent auf CHF 158 Mio. stabil. Dabei betrug der Personalaufwand CHF 99 Mio. (+0,9%), der Sachaufwand ging um 1,0 Prozent auf CHF 59 Mio. zurück.

Zunahme des Bruttogewinns

Der Bruttogewinn erhöhte sich um 1,8 Prozent auf CHF 206,0 Mio. Entscheidend für die Zunahme war die Steigerung des übrigen ordentlichen Erfolgs um CHF 8,5 Mio.

Cost-Income-Ratio im Zielkorridor

Die Cost-Income-Ratio liegt mit 43,4 Prozent im unteren Bereich des Zielkorridors, den die Basellandschaftliche Kantonalbank in einer Bandbreite von 40–50 Prozent definiert hat.

Hohes Eigenkapital

Der Eigenkapitaldeckungsgrad liegt bei 208,6 Prozent, was einer Tier-1-Ratio von 16,7 Prozent entspricht. Damit liegt die Eigenkapitaldecke klar über den FINMA-Anforderungen.

Konstante Ausschüttungen

Die Dividende pro KBZ beträgt unverändert CHF 33, der Gewinnanteil des Kantons liegt unverändert bei CHF 40 Mio. Die Abgeltung für die Staatsgarantie beträgt CHF 8,5 Mio. Die Cash-out-Ratio liegt bei 41,0 Prozent.

Gestiegener Jahresgewinn

Nach einer Einlage von CHF 63 Mio. (+26%) in die Reserve für allgemeine Bankrisiken liegt der Jahresgewinn mit CHF 111,9 Mio. um 2,6 Prozent über dem Vorjahr.